



CEPOR

Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

Kako senzibilizirati odgovorne za rješavanje problema transfera vlasništva?

dr.sc. Mirela Alpeza



CEPOR

Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

CEPOR

- Jedini neovisni policy centar fokusiran na poduzetništvo i sektor malih i srednjih poduzeća u Hrvatskoj, od 2001.g.
- Misija:
 - utjecati na institucionalni i regulatorni okvir za MSP
 - poticati razvoj poduzetničke kulture u društvu
- Najvažniji projekti:
 - GEM – Global Entrepreneurship Monitor za Hrvatsku, od 2002.g.
 - Godišnje Izvješće o MSP u Hrvatskoj, od 2011.g.
 - Strategija razvoja ženskog poduzetništva
 - Studija konzultantskog tržišta u Hrvatskoj



CEPOR

Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

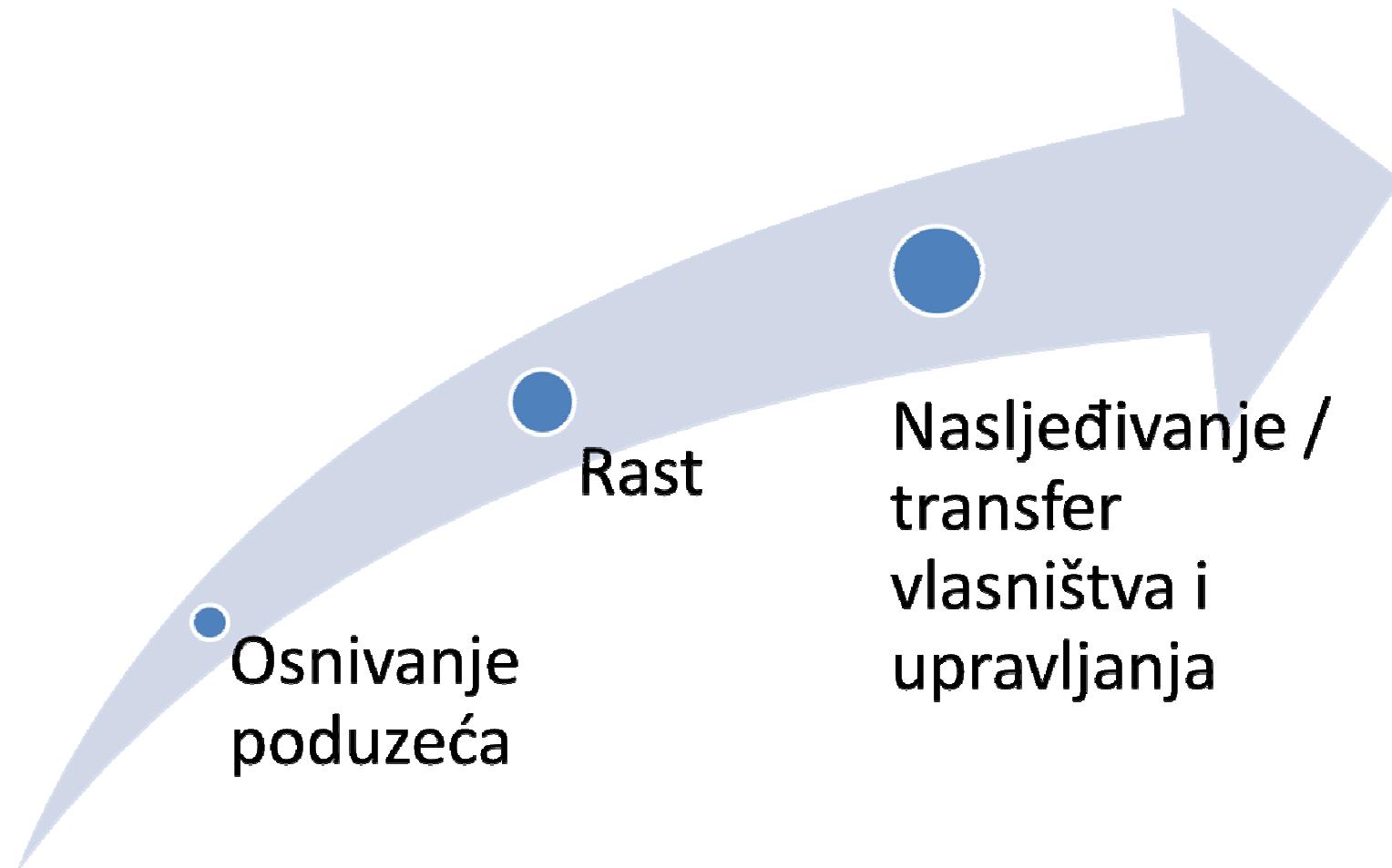
Značaj obiteljskih poduzeća

- Važan dio svakog gospodarstva
 - u SAD-u 90% poduzeća su obiteljska, zapošljavaju 50% radno-aktivnog stanovništva i generiraju polovinu bruto nacionalnog proizvoda
 - u EU obiteljska poduzeća imaju većinski udio:
 - Njemačka 60%; Nizozemska 74%, Portugal 70%, Belgija 70%, Finska 80%, Grčka 80%, Italija 93%
 - u Hrvatskoj 70-80%, oko 50% zaposlenih



CEPOR
Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

Kritične faze u životnom ciklusu obiteljskih poduzeća





Nasljeđivanje / transfer vlasništva i upravljanja

- Najčešće povezano s pitanjem odlaska u mirovinu osnivača
- Mogu biti i drugi razlozi:
 - osobne prirode: ranije povlačenje iz biznisa, promjena profesije, interesa...
 - incidentne situacije: razvodi, bolesti u obitelji, smrtni slučaj...
 - promjene u konkurentskom okruženju: promjena tržišta, novi proizvod, novi kanali distribucije...



Transfer vlasništva – opcije

- U većini obiteljskih poduzeća - transfer vlasništva paralelan proces s transferom upravljačke funkcije što dodatno podiže tenzije
- Transfer vlasništva unutar obitelji
 - SAMO jedna od mogućnosti (13-35%)
- Druge mogućnosti:
 - transfer vlasništva drugoj osobi (prodaja neobiteljskom manageru ili zaposleniku)
 - prodaja osobama izvan poduzeća
 - preuzimanje
 - spajanje

* u Finskoj u 44% slučajeva transfera poduzeće je kupilo 2 ili više osoba



CEPOR
Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

Stanje u EU u brojkama

- U idućih 10 godina trećina poduzetnika u EU, uglavnom vlasnika obiteljskih poduzeća, će se povući iz posla
- Tisuće ekonomski uspješnih MMSP nestaje svake godine zbog neuspješnog rješavanja pitanja transfera
- Oko 450.000 poduzeća prolazi proces transfera godišnje (2.000.000 zaposlenih)
- Oko 150.000 poduzeća (600.000 zaposlenih) - rizična skupina u kojima se transfer ne provodi na odgovarajući način
 - Potencijalno negativne posljedice za zaposlene, vjerovnike, lokalnu zajednicu...



EU inicijative i preporuke zemljama članicama za rješavanje problema transfera

- Mjere za razvijanje svijesti o značaju pravovremene pripreme za transfer
- Mjere za omogućavanje lakšeg transfera na zaposlenike i zainteresirane strane izvan poduzeća
- Razvoj on-line tržišta / burze za poduzeća koja su na prodaju
- Razmjena dobre prakse
- Promocija preuzimanja poduzeća kao alternative započinjanja vlastitog poslovnog pothvata među poduzetnicima početnicima
- Pružanje jednake podrške poduzetnicima početnicima koji kupuju poduzeće kao i start-up poduzetnicima



Evaluacija implementacije preporuka EU iz 2006. u području poslovnog transfera, 2014.

- Nedovoljna i nepravovremena priprema poduzetnika za transfer
- Zemlje članice EU nisu se aktivno uključile u rješavanje svih aspekata problema vezanih uz transfer
- Nije razvijena podrška i mentorstvo u većini zemalja
- Podrška kroz politike i programe značajno je manja u odnosu na poduzetnike početnike
 - Transfer kao prilika za unos nove energije, razvoj poslovanja, restrukturiranje, nove ideje i kapitala...
 - 96% poduzeća koja uspješno prođu transfer prežive 5 godina, i zadržavaju u prosjeku 5 zaposlenih
 - 5 godina nakon pokretanja poslovnog pothvata, na tržištu ostane njih 75%, i zapošljavaju u prosjeku 2 zaposlena



On-line tržište / burza poduzeća

- Primjeri dobre prakse:
 - Nexxt-Change, Njemačka
 - U ponudi 7.500 poduzeća, koordinira provođenje oko 1.000 transfera godišnje
 - Pokriva Belgiju, Francusku, Njemačku, Luksemburg i Austriju
 - Poljska: Bizvendo
 - Lansiran 2011., financiran kroz fondove EU, na engleskom, njemačkom i poljskom jeziku
 - Daje podršku poduzećima za pripremu informacija o poslovanju i samoprocjenu



CEPOR

Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva



[Inhalt](#) | [Über die Börse](#) | [Hilfe & FAQs](#) | [Kontakt](#) | [Impressum](#) | [Datenschutz](#)



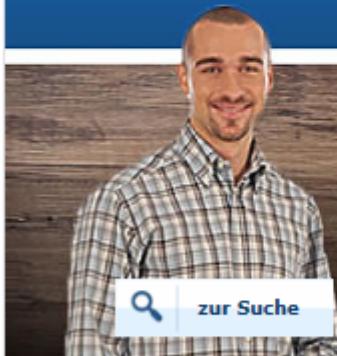
KFW



Schriftgröße: **A** **A** **A**

[Startseite](#) [Verkaufsangebot](#) [Kaufgesuch](#) [Ihr Inserat](#) [Regionalpartner](#) [Finanzierung](#) [Förderung](#) [Planungshilfen](#) [Service](#) [Login](#)

**Sie suchen ein
Unternehmen?**



[zur Suche](#)

7129
Verkaufsangebote

**Sie suchen einen Nachfolger/
eine Nachfolgerin?**



[zur Suche](#)

2797
Kaufgesuche

**Sie suchen einen Regionalpartner
für die Vermittlung?**



[zur Suche](#)

811
Regionalpartner

ÜBER DIE BÖRSE



IHR INSERAT



PLANUNGSHILFEN



AKTIONSTAG





On-line tržište / burza – važne karakteristike

- Nacionalna pokrivenost
- Odgovarajuće ime domene
- Inicijator: neovisna organizacija
- Garantirana anonimnost
- Povezanost s drugim programima podrške poduzetnicima
- Promotivne kampanje
- Kontrolirana kvaliteta informacija o poduzećima koja se nude
- Mogućnost pretraživanja po različitim kriterijima
- Uključenost posrednika
- Minimalni kriteriji pretraživanja: djelatnost, geografska lokacija, veličina (izražena brojem zaposlenika i prihodom), dodatno – cijena, planirano vrijeme preuzimanja



Sudionici procesa rješavanja problema transfера власништва





Policy preporuke 2012 - 2014

- Identificirati mjesto za prikupljanje informacija o problemima obiteljskih biznisa i lobiranje za njihovo rješavanje
- Uključiti predstavnike obiteljskih poduzeća u privatno-javni dijalog na nacionalnoj razini
 - Definicija obiteljskog biznisa
 - Statističko praćenje obiteljskog biznisa
- Ekspertska grupa za predlaganje politika i instrumenata za rješavanje problema obiteljskog biznisa
 - MINPO, HUP, HGK, HOK, CEPOR, akademska zajednica
 - Metoda otvorene koordinacije



CEPOR
Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

Centar za obiteljska poduzeća (CEPOR)

- Podrška: Lider, HUP, HBOR
- Aktivnosti:
 - Forum obiteljskih poduzeća
 - Prikupljanje informacija o problemima obiteljskih poduzeća i lobiranje za njihovo rješavanje
 - Koordinacija i povezivanje istraživačkih aktivnosti u području obiteljskih poduzeća
 - Provođenje istraživanja
 - Razvoj kvalitetnog programa podrške u procesu transfera (savjetovanje, edukacija)
 - Edukacija savjetnika za područje transfera
 - Povezivanje institucija (HUP, HOK...) i profesija koje bi trebale predstavljati podršku u procesu transfera



CEPOR

Centar za politiku razvoja malih i srednjih
poduzeća i poduzetništva

Kontakt

Mirela Alpeza

CEPOR -

Centar za politiku razvoja
malih i srednjih poduzeća i poduzetništva

www.cepor.hr

e-mail: malpeza@cepor.hr